



# Fujitsu uSCALE

Flexibler Pay-per-Use-IT-  
Service, der Ihr Geschäft  
beschleunigt





# Agile und innovative Plattformen, die von Fujitsu uSCALE bereitgestellt werden, versetzen Ihr Unternehmen in die Lage, das Kundenerlebnis zu verbessern, neue Marktchancen zu ergreifen und das Potenzial Ihrer Mitarbeiter freizusetzen.

Fujitsu uSCALE bietet flexible IT-Infrastruktur und -Services vor Ort. Diese nachhaltigen und skalierbaren Pay-per-Use-Funktionen ermöglichen es Ihnen, Ihr Geschäftspotenzial voll auszuschöpfen. Wählen Sie die passenden Services, die Sie benötigen, um Ihre digitale Transformation zu beschleunigen, und verringern Sie das Risiko Ihrer Infrastrukturinvestitionen mit einem Cloud-ähnlichen Verbrauchsmodell, bei dem Sie nur für das bezahlen, was Sie nutzen.

## Grundsätze der uSCALE-Transformation:

- Wir erfüllen und übertreffen die Anforderungen Ihres Unternehmens.
- Stellen Sie die Infrastruktur so bereit, als wäre sie ein Erlebnis für den Verbraucher.
- Transparentes Handeln, damit Sie Ihre finanziellen Ziele erreichen.

## Navigieren durch die neue Unternehmenslandschaft mit einem flexibleren und hybriden Ansatz

Nach einer Zeit des Aufruhrs treten wir in eine neue Welt voller Möglichkeiten ein. Organisationen haben sich verändert, Geschäftsleute haben sich verlagert, und die Menschen haben neue Anforderungen. Dieser beschleunigte Wandel in der Digitalisierung und die Notwendigkeit, Betriebsmodelle schnell zu aktualisieren, haben eine Reihe neuer Herausforderungen für IT und Unternehmen geschaffen.

Die Bewältigung dieser neuen Herausforderungen mit einem herkömmlichen IT-Ansatz wird nicht nur Geld, sondern auch Zeit kosten. Fujitsu uSCALE hilft Unternehmen, dieses Problem zu lösen, indem es die On-Premises-Komponenten der Hybrid-IT in ein Cloud-ähnliches, verbrauchsbasiertes Modell umwandelt.

Dies gilt in jeder Hinsicht:

- **Physisch:** Zusätzliche Kapazitäten können vor der Nachfrage installiert werden – nach unten und nach oben ohne Unterbrechung des täglichen Geschäftsflusses
- **Finanziell:** Sie zahlen nur für das, was Sie verbrauchen, und die Kosten sind transparent, messbar und auf das Geschäft abgestimmt, wodurch Geschäftsrisiken eliminiert werden
- **Operativ:** Die Hardware wird als Service in Ihr Rechenzentrum vor Ort oder in Ihr Co-Location-Rechenzentrum geliefert, was den Zeitaufwand, die Fähigkeiten und den Aufwand der internen Teams reduziert

## Zuverlässige Zustellung

Fujitsu uSCALE bietet einen nahtlosen Support-Service für die gesamte uSCALE-Infrastruktur, um sicherzustellen, dass Ihr Service die richtigen Ergebnisse liefert. Fujitsu agiert als zentrale Anlaufstelle und bietet Support für alle Lösungskomponenten und deren Interoperabilität. Darüber hinaus sorgt die Mischung aus proaktivem und reaktivem Support – bereitgestellt von unserem uSCALE Customer Experience Centre (uCEC) – und dem dedizierten uSCALE Customer Success Manager (CSM) für optimalen Kundenerfolg während des gesamten Service-Lebenszyklus.

## Erbrachte Leistungen



**100% Kommerzialisierung**



**Über 35% reduzierte Gesamtbetriebskosten**



**Sofortige Agilität**

# Was ist uSCALE?

Fujitsu uSCALE ermöglicht Ihnen die Nutzung der Infrastruktur vor Ort mit monatlicher Abrechnung pro Nutzung als Service. In der Praxis stellt Fujitsu genügend Kapazität bereit, um Ihren anfänglichen Bedarf zu decken, plus eine Pufferzone für Wachstum. Die monatliche Abrechnung erfolgt auf der Grundlage des tatsächlichen Verbrauchs vorbehaltlich einer Mindestmengensperre.

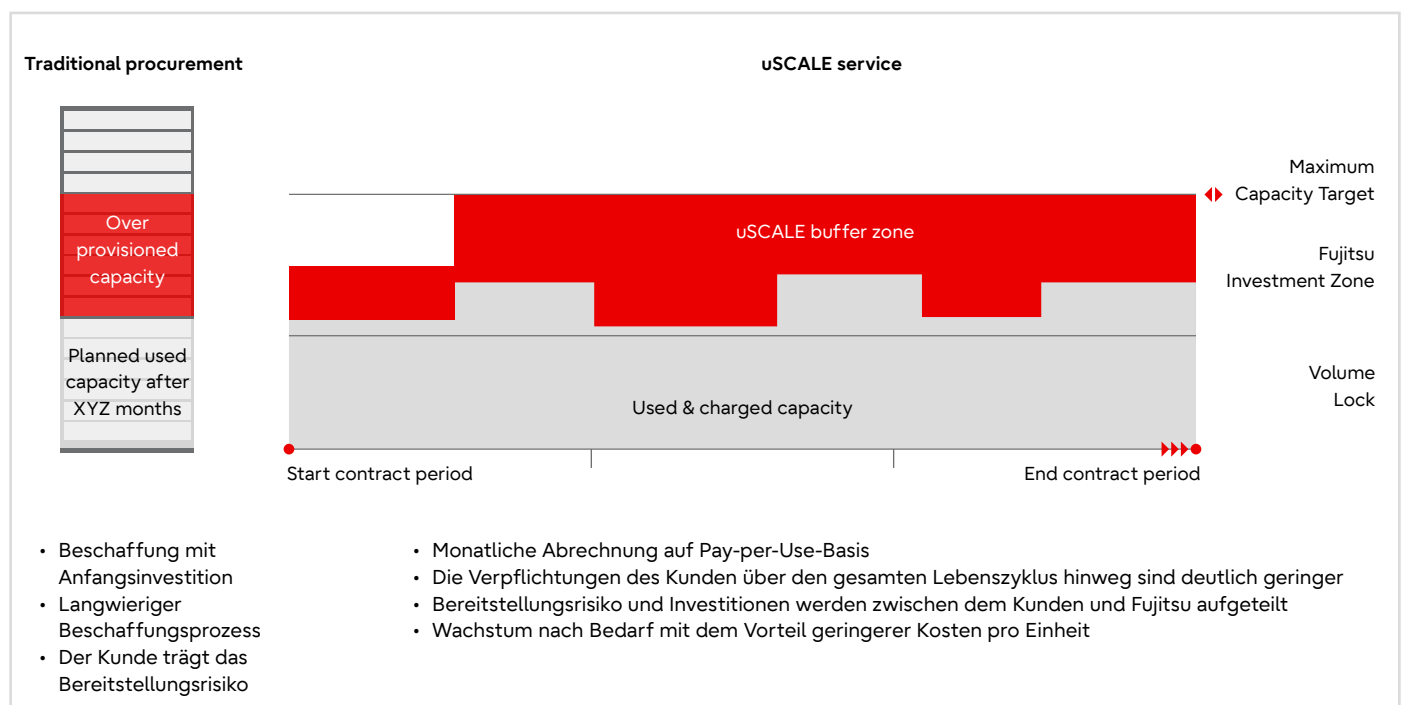
| Kapazität Typ       | + | Hauptmerkmale                   | + | Dienste/ Services    | + | Zusätzliche Mehrwertdienste       | = | Vorteile von uSCALE |
|---------------------|---|---------------------------------|---|----------------------|---|-----------------------------------|---|---------------------|
| Virtuelle Maschinen |   | Laufzeit (3 bis 5 Jahre)        |   | Installation         |   | Wählen Sie proaktives Out-Tasking |   | Finanzwesen         |
| VDI                 |   | Anfangskapazität                |   | Break-fix            |   |                                   |   | Agilität            |
| Compute             |   | Voraussichtliches Wachstum in % |   | Kapazitätsmanagement |   | Vollständig verwalteter Service   |   | Geringeres Risiko   |
| Speicher            |   | Volumesperrung %                |   | Berichte             |   |                                   |   |                     |

Fujitsu bietet Volumensperren von nur 30 % für Kunden mit höherer Volatilität an, die auf 70 % bis 100 % für Kunden ansteigen, die von einer aggressiveren Stückzahlrate profitieren möchten. Natürlich können Sie die Volumensperre im Laufe der Zeit erhöhen, um von den niedrigeren Stückzahlen zu profitieren, sobald sich die Auslastung stabilisiert. **So können Sie Ihr Risiko minimieren.**

Die Kapazität wird als Service für einen Zeitraum von 3 bis 5 Jahren bereitgestellt. uSCALE ist ein Service, der so konzipiert ist, dass er sich flexibel an die Bedürfnisse Ihres

Unternehmens anpassen lässt. Fujitsu bietet als Basispaket Installation, Break-Fix-Support, Kapazitätsmanagement und Reporting. Proaktive Dienste oder sogar ein vollständiger Managed Service sind nur auf Ihren Wunsch hin möglich. Unser Ziel ist es, Dienstleistungen anzubieten, die Ihren Bedürfnissen entsprechen.

Wenn die Infrastruktur mit uSCALE als Service bereitgestellt wird, profitieren Sie von Kosten-, Risiko- und Zeitvorteilen gegenüber der herkömmlichen Beschaffung.



# Eine neue Arbeitsweise

Typischerweise hilft uSCALE den Kunden, von der Transformation zu profitieren, ohne dass erhebliche Investitionen in Mitarbeiter, Prozesse, Anwendungen und Tools erforderlich sind. Warum? Denn uSCALE nutzt viele der vorhandenen Ressourcen und Vermögenswerte, in die Sie in der Vergangenheit investiert haben (Mitarbeiter, Prozesse, Rechenzentren usw.), und bietet gleichzeitig ein flexibles Kundenerlebnis. Kunden berichten uns, dass der uSCALE-Ansatz Agilität, Risiko und Kostenvorteile bietet, ohne dass es zu den Umwälzungen kommt, die ein umfassenderes Cloud-Transformationsprogramm mit sich bringt. **Was könnte das für Ihr Unternehmen bedeuten?**



**Traditionelle Betriebsart**



**aaS-Betriebsart**

**Anfänglicher Investitionsaufwand**  
Große, projektbasierte Aufträge



**Pay-per-Use – Nutzungsbasiertes Abrechnungsmodell**  
Verbesserter Cashflow und Anpassung mit Einnahmen

**Überdimensionierte Kapazität**  
In der Regel 30 bis 50 % überdimensioniert Vor Ort



**100 % kommerzielle Nutzung**  
Ausrichtung an der Nachfrage des Unternehmens

**1 bis 2 Monate Bereitstellungszeit**  
Lieferkettenanforderung für jedes Projekt



**Sofortige Geschäftssagilität**  
Unterstützung der Agilität durch den Puffer vor Ort und Change Management

**Berechnung der Verkaufspreise**  
Mangelnde Standardisierung, potenziell nicht wettbewerbsfähig



**Bekannte Stückkosten**  
Standardisierung und PreISOptimierung vorantreiben und Verkaufseffizienz

“

Seit wir im Sommer 2019 begonnen haben, mit Fujitsu zu sprechen, hat sich unser durchschnittlicher Geschäftsumfang fast verzehnfacht.

”

Nick Barron, Leiter der Technologieabteilung, Harbor Solutions

# 100% kommerzielle Verwertungsleistung

Unsere Kunden sagen uns, dass sie oft große Summen investieren, weil sie traditionell nur eine Chance haben, das Projektbudget zu genehmigen! Die Realität sieht so aus, dass für fast alle 2,00 €, die für die Lagerung ausgegeben werden, nur 1,00 € benötigt werden. Ähnlich verhält es sich mit Rechenumgebungen.

**Overprovisioning ist seit einiger Zeit eine echte Herausforderung, und uSCALE wurde entwickelt, um unsere Kunden bei der Bewältigung dieses Problems zu unterstützen.**

uSCALE hat eindeutig einen positiven Einfluss auf den Umweltnutzen, aber auch einen erheblichen finanziellen Nutzen. In der Praxis ist es durch die Umstellung auf ein As-a-Service-Modell viel einfacher, kleiner anzufangen, die benötigte Kapazität zu verbrauchen und mit der Nachfrage zu wachsen. Eine monatliche Zahlung auf diese Weise bedeutet einen erheblichen Cashflow-Vorteil und eine bessere Chance, Ihre kurz- und langfristigen Kosten mit den erwarteten Einnahmemöglichkeiten in Einklang zu bringen. Wir bezeichnen dies als intelligente Bereitstellung im Vorfeld des bekannten Bedarfs. Da Sie auf diese Weise mit uSCALE bezahlen, werden Sie zu 100 % kommerziell verwertet.

**Die meisten Business Cases für uSCALE sind positiv, wenn man das Risiko einer Überversorgung und den Kapitalwertvorteil des Services richtig einschätzt.**

# Sofortige Geschäftsagilität

Fujitsu investiert Kapazitäten als Pufferzone, um dies als Service vor Ihrer Nachfrage zu unterstützen. Dies soll den Prozess des organischen Wachstums vereinfachen, ohne dass Sie das Risiko einer Überversorgung tragen oder dafür bezahlen müssen, bis es benötigt wird.

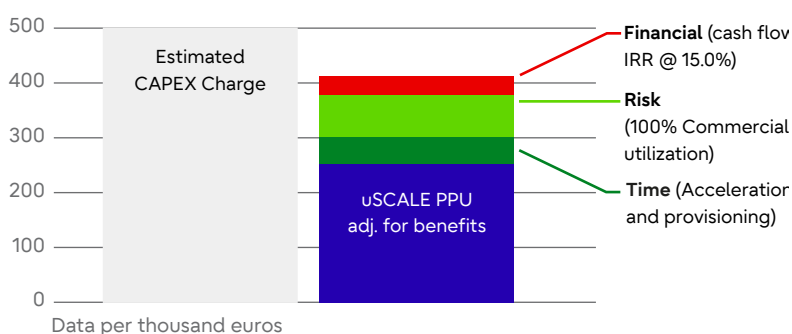
Viele Kunden haben uns mitgeteilt, dass ihre eigene interne Lieferkette für die Identifizierung, Genehmigung und Bestellung von Hardware zwischen 1 und 9 Monaten dauert. Deshalb ist die Überbelegung ein branchenweites Problem.

Unsere uSCALE-Kunden berichten uns, dass sie Workloads innerhalb von Minuten in die Puffer-Kapazität hineinwachsen lassen können. Dadurch hat sich ihre Arbeitsweise drastisch verändert, sodass sie besser auf die Anforderungen des Unternehmens reagieren können.

**Wenn man die zeitlichen Vorteile von uSCALE mit einbezieht, sieht der Business Case für uSCALE wirklich gut aus.**

Die 100 %-ige kommerzielle Nutzung wird durch eine Kombination aus dem Pay-per-Use-Modell und Fujitsus Investition in eine Pufferzone erreicht.

## uSCALE PPU benefits vs. CAPEX



|                                    |                |
|------------------------------------|----------------|
| Forecast uSCALE PPU Charges        | 406,074        |
| <b>Tangible Benefits</b>           |                |
| Financial                          | 37,000         |
| Risk                               | 66,000         |
| Time                               | 38,000         |
| uSCALE PPU adj. for benefits       | 265,074        |
| <b>vs. Capital expenditure</b>     |                |
| Estimated CAPEX charge             | 507,000        |
| <b>uSCALE PPU value benefit to</b> | <b>241,926</b> |





## uSCALE Serviceangebot



Prompte und  
zuverlässige  
Unterstützung



Vollständig  
belastbare uCEC-  
Lieferfunktion



Mehrsprachiger  
Support



Verfügbarkeit  
rund um die Uhr



Proaktive Estate-  
Überwachung



Kundenzentrierte  
Supportfunktion

# uSCALE ist das Richtige für mein Unternehmen – Wie fange ich an?

## Einfach Kosten-, Risiko- und Zeitvorteile erzielen

- 1 Vereinbarung von Startkapazitäten und Wachstum
- 2 Fujitsu liefert Kapazität
- 3 Fujitsu misst die Nutzung und stellt sicher, dass der Puffer erhalten bleibt
- 4 Die Abrechnung erfolgt monatlich auf der Grundlage der Nutzung
- 5 Alles wird als Dienstleistung in Anspruch genommen – mit entsprechenden Service Levels

Das ist großartig. Ihr Kundenbetreuer wird Sie durch den typischen 2–6-wöchigen Einführungsprozess begleiten, sodass Sie in den kommenden Jahren von Kosten-, Risiko- und Zeiteinsparungen profitieren können.

## Möchten Sie mehr erfahren?

Um herauszufinden, wie uSCALE Pay Per Use Ihr Geschäft beschleunigen kann, kontaktieren Sie bitte Ihren Account Manager oder besuchen Sie [www.fujitsu.com/uscale](https://www.fujitsu.com/uscale) für weitere Informationen.



